



DILEMMAN OCH DISKUSSIONSUNDERLAG

Generös leverantör

Du arbetar med en stor upphandling värd flera 100 miljoner kronor årligen. Under förstudien har du träffat en del ramavtalsleverantörer och haft en bra dialog med dem.

Nu är du på besök på en riktigt bra restaurang med en vän och springer på en av leverantörerna. Han hälsar, tackar för senast och ställer lite generella frågor om upphandlingen. Därefter försöker leverantören lite snyggt fiska information om upphandlingen men självklart lämnar du ingen information. Leverantören säger skämtsamt "Det var värt ett försök, man får ju prova i alla fall" och tackar sedan och går därifrån.

När du lite senare vill betala din nota på 2 500 kr meddelar personalen att leverantören redan betalt notan. Du försöker leta rätt på honom på restaurangen men lyckas inte.

-
- Vad skulle du göra?
 - Hur säger man ifrån på bästa sätt?
 - Hur kan man förebygga att den här typen av situationer uppstår?